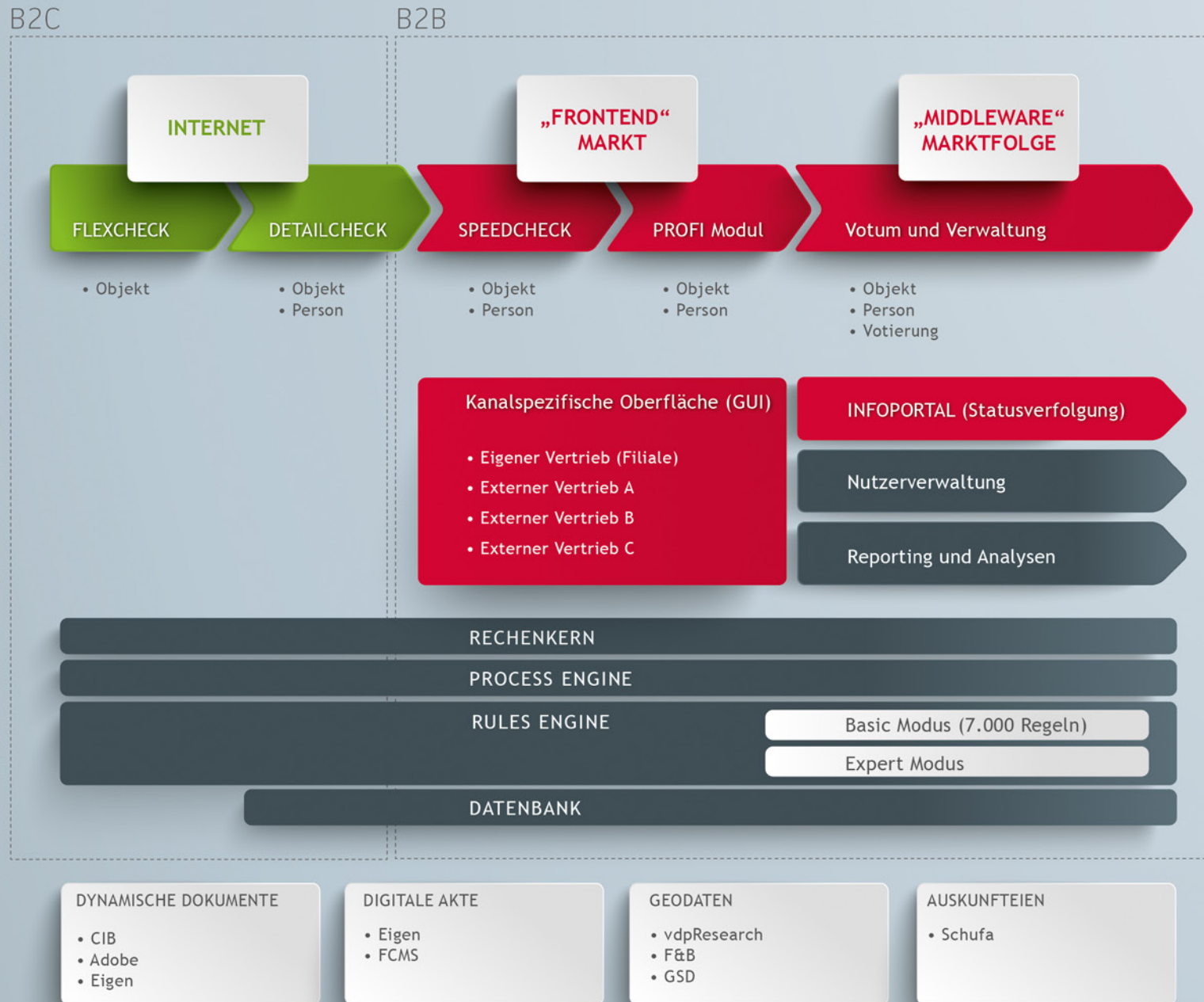


Grobarchitektur Kreditprocessingsystem MONTO



Webservice Schnittstelle (zu Interhyp oder anderen)

Schnittstellen zu Kernbanksystemen (SAP H1, EFDIS oder anderen)

MONTO ist ein webbasiertes Kreditprocessingsystem für die Immobilienfinanzierung mit integriertem Regelwerk, Dokumentenverwaltung, Rechenkern und Process Engine sowie Schnittstellen zu Schufa, Geodatenanbietern und Backend-Systemen für die ganzheitliche Abbildung des individuellen Bearbeitungsprozesses in Markt und Marktfolge von der Antragsstellung über Prüfung und Genehmigung bis zur vollautomatischen Vertragserstellung. Auch Module zum Bausparen, zu Zusatzversicherungen, zum Konsumentenkredit und zum Einlagengeschäft sind vorhanden.

●	<u>B2C (Internet)</u>	Business to Consumer: Rechner- und Erfassungstools für Endkunden (Interessenten)
●	FLEXCHECK	Antragserfassung und Machbarkeitsprüfung für Endkunden im Internet mit dem Ziel der Leadgewinnung
●	DETAILCHECK	Antragserfassung und Machbarkeitsprüfung für Endkunden im Internet mit dem Ziel der qualifizierten Endkundenanfrage
●	<u>B2B</u>	Business to Business: Kreditbearbeitung im professionellem Bereich
●	SPEEDCHECK	Schnelle automatisierte Machbarkeitsprüfung für den Halbprofi (Makler, der nur gelegentlich Finanzierungen vermittelt)
●	PROFI Modul	Erstellung, Berechnung, Prüfung und Überarbeitung der kompletten Finanzierung
●	„Middleware“ Marktfolge	Überarbeitung und Votierung durch Marktfolge
●	INFOPORTAL	Statusverfolgung für Markt (Bearbeitungsstand und Unterlageneingang)
●	Rechenkern	Effektivzins- und Barwertberechnung, Machbarkeitsprüfung (Ampelfarben)
●	Process Engine	Steuerung des Workflows, Kompetenzgesteuerter Zugang zu Dialogen und Feldern, Generierung von Status-Mails zur Koordination der beteiligten Bearbeiter
●	Rules Engine	Detaillierte Abbildung der bankspezifischen Kreditannahmerichtlinien Basic Modus: Pflege von derzeit ca. 7.000 Regeln durch das Kreditinstitut selbst Expert Modus: Unbeschränkte Administration weiterer Regeln
●	Nutzerverwaltung	Zentrale Nutzer-Administration aller Vertriebskanäle und Vertriebsstrukturen
●	Reporting & Analysen	Individuelle Reports zur Auswertung des einlaufenden Geschäftes, kanalbezogen, Qualität und Durchlaufzeit, Endkundenanalyse und Tracking bei Einsatz von B2C Modulen
●	Dynamische Dokumente	Erzeugung und Befüllung aller statischen und dynamischen Dokumente
●	Digitale Akte	Inkl. dynamischer AZV-Generierung und Statusverfolgung der Unterlagenbearbeitung
●	Geodaten	Prozessgesteuerter automatischer Import und Verarbeitung von Geodaten inkl. Beleihungswerten
●	Auskunfteien	SCHUFA-Anbindung und automatische Verarbeitung inkl. Historisierung
●	Provisionsmodul*	Zur Bearbeitung von Provisionen und automatischen Abrechnungen
●	Schnittstellen zu Kernbanksystemen	Bidirektionale Anbindung an juristische Bestandssysteme
●	Webservice Schnittstelle	Bidirektionale Anbindung von Vertriebsplattformen wie z.B. Interhyp
●	Schnittstelle CARDIF*	Bidirektionale Anbindung zur integrierten Antragsstellung von Zusatzversicherungen

* nicht in Grafik dargestellt